

Wer wir sind

KOHLER® Dental ist ein führender Hersteller von Dentalinstrumenten mit hohem Exportanteil weltweit. Als innovationsgetriebenes Unternehmen in Stockach (Bodensee) bieten wir dir einen modernen Arbeitsplatz in einem internationalen Umfeld – mit viel Raum für Eigeninitiative, Gestaltungsfreiheit und Entwicklung.

Deine Mission

Du bist die erste Kontaktperson für unsere internationalen Vertriebspartner und stellst sicher, dass Anfragen, Angebote, Aufträge und Lieferungen freundlich und verlässlich bearbeitet werden.

Deine Aufgaben

- Betreuung & Beratung nationaler und internationaler Kunden (E-Mail/Telefon)
- Angebotserstellung, Auftragsabwicklung inkl. Rechnungsstellung und Versandkoordination
- Mitwirkung im Außenwirtschaftsmanagement: insbesondere bei der Abwicklung exportrelevanter Prozesse und Dokumente
- Enge Zusammenarbeit mit Business Development, Produktion, SCM, Logistik und QM
- Sorgfältige Pflege von Kunden-, Artikel- und Vorgangsdaten im ERP System (Majesty)
- Optional: Unterstützung bei Messen

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (oder vergleichbar)
- Erfahrung im Customer Service oder Vertrieb – idealerweise international
- Vorteil: Praxiswissen mit Export-/Zollprozessen
- Sehr gutes Deutsch & Englisch in Wort und Schrift; weitere Sprachen willkommen
- Struktur, Teamgeist, Ausgeprägte Service- und Lösungsorientierung – und ein professionell-sympathischer Auftritt
- Sicherer Umgang mit MS Office; ERP-Erfahrung (Majesty) wünschenswert

Unser Angebot

- Unbefristeter Vertrag in einem internationalen, innovativen Umfeld mit flachen Hierarchien und viel Eigenverantwortung
- 30 Urlaubstage (Vollzeit), flexible Arbeitszeiten, betriebliche Benefits
- Entwicklungsmöglichkeiten und kurze Entscheidungswege in einem agilen Team



So bewirbst du dich

Schicke deine Unterlagen (Lebenslauf, kurzer Motivationstext), Gehaltsvorstellung und möglichen Eintrittstermin an petra.breuning@kohler-dental.de.

Wir freuen uns, dich kennenzulernen!